

Playbook per i partner PMI di Aruba

Sommario

Introduzione.....	3
--------------------------	----------

SOLUZIONI DI RETE PER LE PICCOLE IMPRESE

Panoramica del mercato delle piccole imprese

- Approfondisci le statistiche e le tendenze per scoprire come le piccole imprese investono nelle risorse IT

Panoramica della linea di prodotti Aruba Instant On6

- Scopri tutto sugli Access Point e sugli switch Aruba Instant On.
- La gestione tramite app mobile è il principale elemento distintivo di AIO

ACTION Partner Club

- Entra a far parte della community di partner di Aruba dedicata alla fornitura di soluzioni di rete per le piccole imprese

Come avviare le conversazioni giuste

- Ottieni gli strumenti e le informazioni necessarie per portare a termine le trattative e fornire ai clienti un servizio e un'assistenza eccellenti

Casi d'uso e scenari di implementazione per le piccole imprese

- Le nostre soluzioni affrontano le sfide specifiche del settore per garantire risultati aziendali

Case study sulle piccole imprese

- Le piccole imprese ci apprezzano

SOLUZIONI DI NETWORKING PER LE MEDIE IMPRESE

Sfide e opportunità per le medie imprese.....

- Scopri come le aziende in crescita possono superare problematiche quali personale IT insufficiente, le crescenti esigenze di sicurezza e una serie di altre sfide che possono influire sui profitti della società.

Perché scegliere Aruba.....

- I nostri switch intelligenti, scalabili e sicuri sono in grado di garantire che l'attività dei tuoi clienti sia svolta al massimo delle sue possibilità

Perché diventare partner di Aruba.....

- Ottieni la tecnologia, gli strumenti e, soprattutto, l'assistenza necessaria per far crescere la tua azienda

Panoramica della linea di prodotti di Aruba

- Scopri tutti i prodotti di connettività di rete per le aziende in crescita

Case study sulle medie imprese.....

- Anche le aziende in crescita ci apprezzano

Risorse.....

- Rimani connesso e informato

Introduzione

La presente guida è stata redatta per aiutare i partner di canale di Aruba, esistenti o potenziali, a raggiungere i propri obiettivi di business, fornendo approfondimenti sulle questioni più importanti e sulle dinamiche di mercato chiave del segmento delle PMI, il quale è in rapida crescita e vanta un valore di 2,5 miliardi di dollari. Inoltre, Aruba ti guiderà nell'identificazione degli strumenti, dei modelli e dei programmi disponibili, per aiutarti a offrire valore ai tuoi clienti.

Al momento, vanti una base di clienti costituita da piccole imprese in crescita che richiedono una connettività di rete e una scalabilità più veloci, più sicure e più affidabili, senza però sforare il budget. Questa guida ti aiuterà a capire come le soluzioni Aruba Instant On possono potenziare queste piccole imprese per il successo digitale, agevolandoti al contempo nello sviluppare ulteriormente la tua comprensione delle esigenze di questo mercato unico.

Mercato delle PMI da 2,5 miliardi di dollari



PANORAMICA DEL MERCATO DELLE PICCOLE IMPRESE ▶

PANORAMICA DELLA LINEA DI PRODOTTI ARUBA INSTANT ON

ACTION PARTNER CLUB

COME AVVIARE LE CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI IMPLEMENTAZIONE PER LE PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE IMPRESE

RISORSE

Panoramica del mercato delle piccole imprese

Cosa spinge le piccole imprese ad acquistare nuovi hardware, software e servizi? La fine del ciclo di vita della tecnologia, i cicli di aggiornamento/upgrade e il supporto alla crescita dell'azienda sono i principali fattori che spingono gli investimenti tecnologici nuovi e futuri. Poiché le piccole imprese continuano a innovare e a trasformare i loro modelli di marketing, vendita e assistenza, il cloud è la scelta più ovvia per accelerare rapidamente e stare al passo con le mutevoli esigenze di clienti e dipendenti.



Sfide aziendali

Oggigiorno, le aziende si affidano al Wi-Fi per supportare una serie di funzioni mission-critical, tra cui modelli di lavoro remoti e ibridi, mobile computing, ambienti dell'Internet of Things (IoT), accesso degli ospiti e gestione dell'inventario. Tuttavia, la necessità di supportare continuamente un numero crescente di utenti, dispositivi e traffico sta mettendo a dura prova i limiti delle reti Wi-Fi esistenti.

Le ricerche di settore suggeriscono che il traffico Wi-Fi raddoppia ogni tre anni. La diversità delle applicazioni a larghezza di banda elevata per supportare lo streaming video ad alta risoluzione, i giochi, l'AR/VR, i dispositivi mobili e il trasferimento di file multimediali di grandi dimensioni ha determinato la richiesta di una rete Wi-Fi efficiente. L'aumento

della congestione della rete tra i dispositivi o le applicazioni può causare ritardi, perdita di pacchetti e altri colli di bottiglia dannosi per le prestazioni.

I dati di un sondaggio condotto da Deloitte mostrano che molte piccole imprese intendono affrontare questi problemi di rete passando al più recente standard Wi-Fi 6.2. Il Wi-Fi 6, noto anche come 802.11ax o Wi-Fi ad alta efficienza, è stato progettato come prossima generazione di reti wireless in grado di migliorare la velocità e le prestazioni, aumentare l'efficienza e ridurre la congestione in scenari di utilizzo intensivo della larghezza di banda.

- Una nuova previsione di IDC stima che nel 2025 ci saranno 51,9 miliardi di dispositivi IoT connessi.
- Il 64% delle PMI deve affrontare sfide di sicurezza per quanto riguarda la sicurezza della rete Wi-Fi domestica/pubblica
- Le dimensioni del mercato Wi-Fi 6 raggiungeranno i 105,4 miliardi di dollari entro il 2028
- Le apparecchiature di rete sono tra i primi 3 acquisti hardware delle PMI nel 2022
- Il Wi-Fi 6 ha raggiunto il 50% di adozione da parte del mercato. Ciò è avvenuto più rapidamente rispetto alle generazioni di Wi-Fi precedenti

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE ▶PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ONACTION PARTNER
CLUBCOME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTECASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESECASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESESFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBAPANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBACASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Scopri Aruba Instant On

Una rete a prestazioni elevate apre le porte a ulteriori fonti di introiti, a esperienze del cliente più appaganti e a dipendenti più produttivi. E tuttavia per accrescere e potenziare una rete non è sufficiente togliere la nuova attrezzatura dalla confezione: c'è da installare e configurare i nuovi dispositivi, ottimizzare le impostazioni di sicurezza, creare portali web Wi-Fi personalizzati e individuare e risolvere i problemi di rete. Tutte attività complicate e che richiedono molto tempo, per le quali molte piccole imprese non dispongono di personale sufficiente.

Aruba Instant On offre un Wi-Fi migliore, più intelligente e più sicuro per le piccole imprese. L'app mobile Aruba Instant On, potente e facile da usare, basata sul cloud, rende semplice e sicura la gestione della rete da qualsiasi luogo. Questa applicazione basata sul cloud rimuove la complessità dalla gestione della rete e ne migliora le prestazioni, così che i tuoi clienti possano concentrarsi sulla loro attività e non sulla rete.

E ricorda: i tuoi clienti possono gestire i loro Access Point e switch a gestione intelligente Aruba Instant On nel modo più conveniente per la loro attività, tramite l'app web o per dispositivi mobili, senza costi di licenza o di abbonamento aggiuntivi.

Gestisci i tuoi Access Point e switch a gestione intelligente Aruba Instant On nel modo più conveniente per la tua attività, tramite l'app web o mobile, senza costi di licenza o di abbonamento aggiuntivi.

Principali elementi distintivi



Semplicità di configurazione e gestione

L'app Aruba Instant On rende incredibilmente semplice la configurazione del Wi-Fi delle piccole imprese. L'installazione richiede pochi minuti e non è necessaria alcuna esperienza tecnica specifica. I clienti possono monitorare e gestire la rete ovunque dal proprio telefono.



Veloce e intelligente

Gli aggiornamenti del software automatici mantengono sempre elevata la velocità del Wi-Fi. Se viene rilevato un errore, la rete si ripara da sola. Connetti tutti i tuoi dispositivi, anche quelli con connessione cablata: terminali POS, telecamere di sicurezza, serrature smart, stampanti, smart TV e altri ancora.



Sicurezza senza costi aggiuntivi

La sicurezza è un elemento imprescindibile, non un elemento accessorio. Separa facilmente il traffico delle piccole imprese e dei dipendenti da quello dei clienti. Rendi l'accesso alla rete disponibile solo in certi orari e blocca determinati siti, app e categorie di app per proteggerti da attività dannose.

Panoramica della linea di prodotti Aruba Instant On

Aruba Instant On Access Point

Facili da configurare e gestire, questi Access Point offrono una solida copertura ovunque e qualunque sia la necessità di connessione dei tuoi clienti. Il prezzo accessibile e l'integrazione di soluzioni di sicurezza li rendono ideali per le esigenze Wi-Fi delle piccole imprese.

Access Point indoor



Aruba Instant On AP11 — Potenza di dimensioni adeguate con funzionalità entry-level e di livello aziendale



Aruba Instant On AP12 — Potenza aggiuntiva per videoconferenze e progetti collaborativi



Aruba Instant On AP15 — Funzionalità a prestazioni elevate e alta velocità per start-up tecnologiche esigenti, studi di animazione e grafica

Access Point indoor, certificati Wi-Fi 6



Aruba Instant On AP22 — Miglioramento della velocità, dell'efficienza e della capacità per un massimo di 75 dispositivi attivi



Aruba Instant On AP25 — A prova di futuro per la tua azienda con connettività veloce e bassa latenza

Access Point da scrivania



Aruba Instant On AP11D — Configurazione semplificata con funzioni Wi-Fi integrate per tutti i tipi di utenti

Access Point outdoor



Aruba Instant On AP17 — Estensione del Wi-Fi all'esterno per soddisfare i clienti, senza dover temere il maltempo

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI
ARUBA INSTANT ON ▶

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Switch Aruba Instant On

Facili da configurare e gestire, gli switch Aruba Instant On sono perfetti per i clienti che lavorano da casa o che hanno piccole imprese in crescita. Forniti con una garanzia limitata a vita e disponibili in diversi modelli, questi switch Gigabit avanzati, a gestione intelligente e non gestiti e a configurazione fissa offrono una connettività affidabile in grado di migliorare le prestazioni delle applicazioni odierne più esose in termini di larghezza di banda.



Serie di switch 1430 —

Eliminazione dei requisiti di manutenzione con gli switch plug-and-play per le piccole imprese e gli uffici domestici con budget limitato che desiderano una connettività semplice (PoE e non-PoE) senza necessità di configurazione o gestione.



Serie di switch 1830 —

Riduzione dei costi con switch entry-level a gestione intelligente con opzioni senza ventola su modelli selezionati per le piccole imprese "silenziose" che necessitano sia di alimentazione e connettività PoE per dispositivi come telecamere di sorveglianza e Access Point, sia di supporto non-PoE per dispositivi come computer fissi.



Serie di switch 1930 — Le piccole imprese, che intendono connettere dispositivi cablati alla rete come AP wireless, stampanti, telecamere di sorveglianza e sistemi PoS, possono trarre vantaggio dagli switch L2+ a gestione intelligente con porte SFP+ dedicate in fibra 1°G/10°G per eliminare i colli di bottiglia del traffico.



Serie di switch 1960 —

Un'esperienza di livello aziendale con un budget contenuto, grazie agli switch impilabili a gestione intelligente, perfetti per le piccole imprese in crescita che desiderano la connettività 10 G con diversi dispositivi cablati, ad esempio telecamere di sorveglianza, telefoni VoIP e Access Point (AP) wireless, server e archiviazione di alto livello.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI
ARUBA INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Piattaforma di gestione cloud Aruba Instant On

I clienti possono gestire le proprie reti in qualsiasi momento e da qualsiasi luogo, sul telefono o sul web, senza costi di licenza o abbonamenti aggiuntivi.

Impilamento gestito in cloud

Scopri automaticamente ed esegui l'onboarding in maniera semplice di un impilamento di switch tramite flussi di lavoro semplificati all'interno delle modalità di gestione basate sul cloud di Instant On.

Configurazione Smart Mesh semplificata

Aggiungi altri access point ed estendi la rete con la nostra semplice configurazione Smart Mesh.

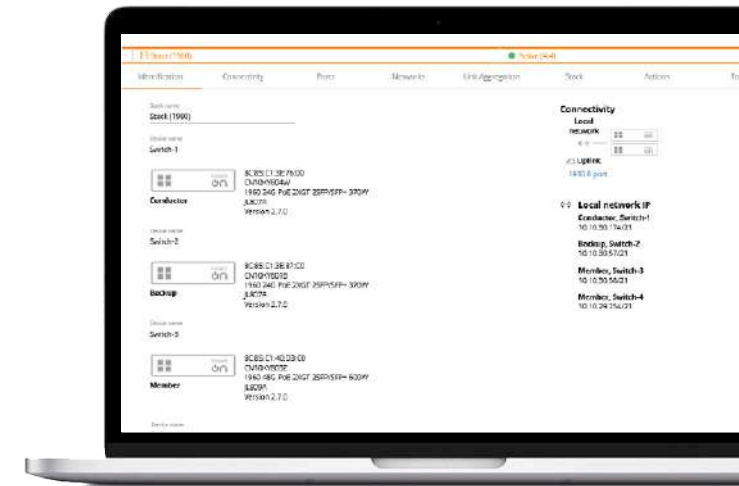
App mobile

L'installazione, la gestione e il monitoraggio della rete non sono mai stati così semplici come con l'app mobile Aruba Instant On. Tutto ciò che serve ai tuoi clienti è un dispositivo smart abilitato per iOS o Android per essere guidati attraverso la configurazione del dispositivo, la creazione del portale Wi-Fi per gli ospiti, le impostazioni di sicurezza e molto altro ancora per ottenere il controllo completo della loro rete da qualsiasi luogo.



Le caratteristiche principali includono:

- Gestisci un massimo di 50 Access Point e switch a gestione intelligente Aruba Instant On per sito
- Gestisci e controlla da remoto un singolo sito o una rete multi-sito
- Un portale personalizzato per comunicare con clienti e ospiti
- Una dashboard intuitiva per i dispositivi di rete e gli avvisi
- Prioritizza o limita l'accesso alla rete e il suo utilizzo in base all'applicazione e all'utente
- Configura funzionalità avanzate come il Wi-Fi Smart Mesh e l'impilamento degli switch 1960 nel giro di pochi minuti
- Autenticazione a due fattori per limitare l'accesso alla rete
- Nessun costo di licenza o di abbonamento



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI
ARUBA INSTANT ON ▶

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

ACTION Partner Club

L'ACTION Partner Club di Aruba Instant On è un programma semplice ed efficace progettato esclusivamente per i partner che vogliono accelerare le vendite delle soluzioni di rete Aruba Instant On nelle piccole imprese.

Ottieni l'accesso esclusivo a informazioni approfondite e alla formazione sui prodotti, ascolta le ultime novità sulle soluzioni all'avanguardia, migliora la tua conoscenza della rete, confrontati con i colleghi del settore, migliora le prestazioni di vendita e ricevi premi per la vendita di Aruba Instant On alle piccole imprese.

Promuovi la crescita della tua azienda

Scegliendo i prodotti Aruba Instant On, potrai vendere una soluzione di rete semplice e completa per le piccole imprese.

Inoltre, unendoti ad ACTION, otterrai le informazioni più aggiornate sui prodotti, la formazione e le risorse di vendita e marketing per incrementare le vendite e fornire un'ottima assistenza al cliente.

Approfitta delle integrazioni di terze parti di Aruba per ottenere nuovi flussi di entrate e per sfruttare le risorse delle campagne di marketing di Aruba per aumentare il traffico e incrementare le vendite.

Sviluppa la conoscenza e stimola la domanda

Collegati con altri rivenditori ed esperti di Aruba per ricevere approfondimenti sulle vendite e sui prodotti. Potrai inoltre ricevere aggiornamenti sulle ultime novità di Aruba Instant On. Avrai facile accesso a corsi di formazione di marketing, strumenti di vendita, promozioni e risorse della campagna per stimolare la domanda.

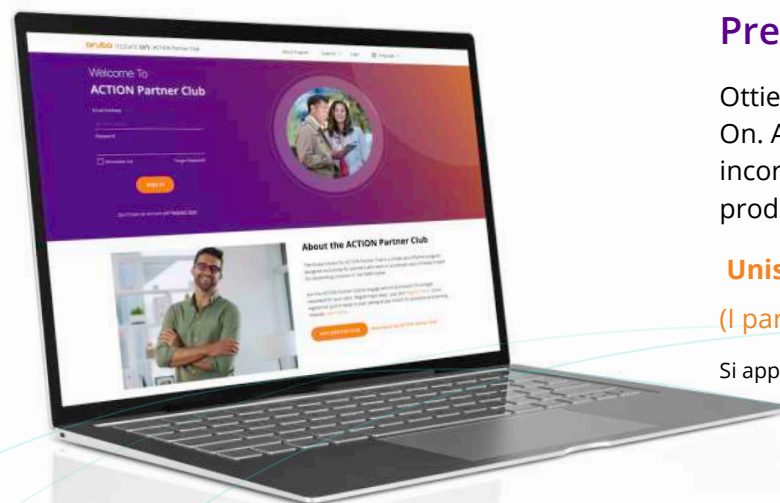
Premi e incentivi

Ottieni premi per le vendite e le iniziative di Aruba Instant On. ACTION Partner Club offre incentivi e premi regionali per incoraggiarti a migliorare le tue conoscenze e a vendere più prodotti Aruba Instant On.

Unisciti ad ACTION Partner Club, ora!

(I partner LATAM utilizzano questo link)

Si applicano Termini e condizioni.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

**ACTION PARTNER
CLUB**

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Come avviare le conversazioni giuste

Le piccole imprese in crescita hanno bisogno di reti che possano crescere con loro. Superare problematiche quali personale IT insufficiente, le crescenti esigenze di sicurezza e ottenere un vantaggio sulla concorrenza è essenziale per i loro profitti. Le piccole imprese possono dare il meglio di sé grazie a una soluzione di rete in grado di offrire una scalabilità potente, un'implementazione rapida, operazioni semplificate e una sicurezza solida per aumentare i ricavi, raggiungere nuovi clienti e incrementare le vendite.

Le nostre ricerche dimostrano che le piccole imprese si stanno reinventando per supportare un mondo digital-first:



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

**COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE** ►

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

**COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE** ►

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

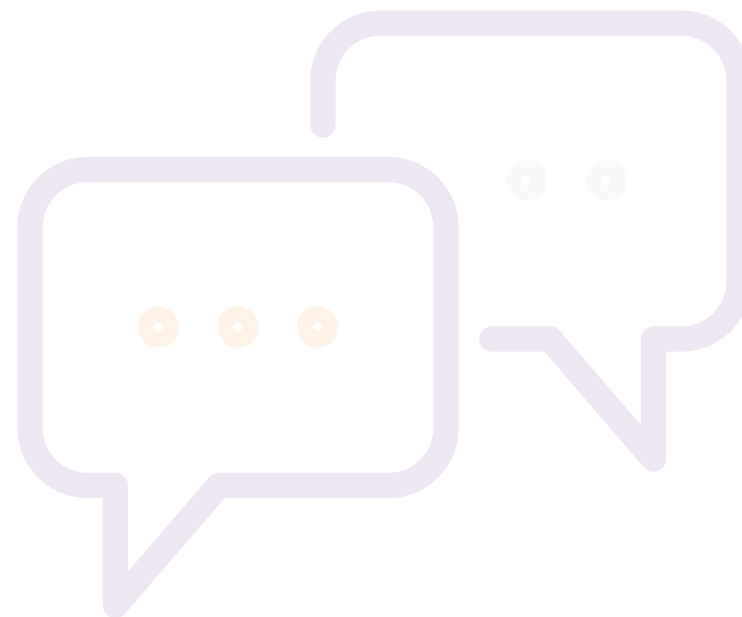
Utilizza la guida qui sotto per identificare le sfide e le esigenze specifiche delle piccole imprese, per le quali i tuoi clienti potrebbero chiedere il tuo aiuto.

Scopri le loro opportunità uniche

- Piani aziendali e di crescita
- Piani del personale di assistenza IT
- Infrastruttura di rete attuale
- Interfaccia di gestione attuale
- Tipi di traffico sulla rete
- Tipi di dispositivi connessi
- Problematiche principali da risolvere
- Nuovi casi d'uso da abilitare

Mappare l'opportunità per la soluzione

CHIEDI QUESTO	E POI CONTINUA CON QUESTO
Il numero di dipendenti, ospiti o appaltatori è cambiato oppure hai cambiato sede?	Per le organizzazioni più piccole, con poca o nessuna assistenza IT e un budget limitato, Instant On è un'ottima soluzione.
Come garantisci un'esperienza utente veloce e affidabile?	Instant On include AP certificati Wi-Fi 6 e una gestione basata sul cloud per una configurazione semplificata.
Come garantisci la sicurezza delle applicazioni, dei dispositivi e degli utenti della rete?	Instant On include protocolli di sicurezza Wi-Fi 6 come WPA3, Enhanced Open e la recente aggiunta dell'autenticazione a due fattori.
Come supporti le iniziative di lavoro da casa o un ambiente di lavoro ibrido?	Instant On include opzioni desktop per il WFH e la gestione unificata per gli AP remoti e gli AP per campus. È possibile stabilire la priorità del traffico generato da videoconferenze e collaborazioni al fine di migliorare la produttività.



Casi d'uso e scenari di implementazione per le piccole imprese

Le PMI possono avere dimensioni e forme diverse. Ma tutte hanno le stesse esigenze tecnologiche per creare un'esperienza di rete senza interruzioni che mantenga i clienti e i dipendenti appagati e produttivi. Audio e video cristallini, assenza di tempi di fermo della rete, assenza di prestazioni di cattiva qualità e transazioni sicure sono elementi che non possono essere messi in discussione, ma che possono cambiare le carte in tavola per le piccole imprese.

La famiglia Aruba Instant On offre una soluzione di rete a elevate prestazioni e sicura a un prezzo accessibile. Gli Access Point e gli switch Instant On possono essere installati in pochi minuti, senza bisogno di alcuna competenza e con soluzioni progettate per ambienti interni ed esterni. Esiste un'opzione praticamente per ogni esigenza.



La famiglia Aruba Instant On offre una soluzione di rete a elevate prestazioni e sicura a un prezzo accessibile.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE** ▶

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE** ▶

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

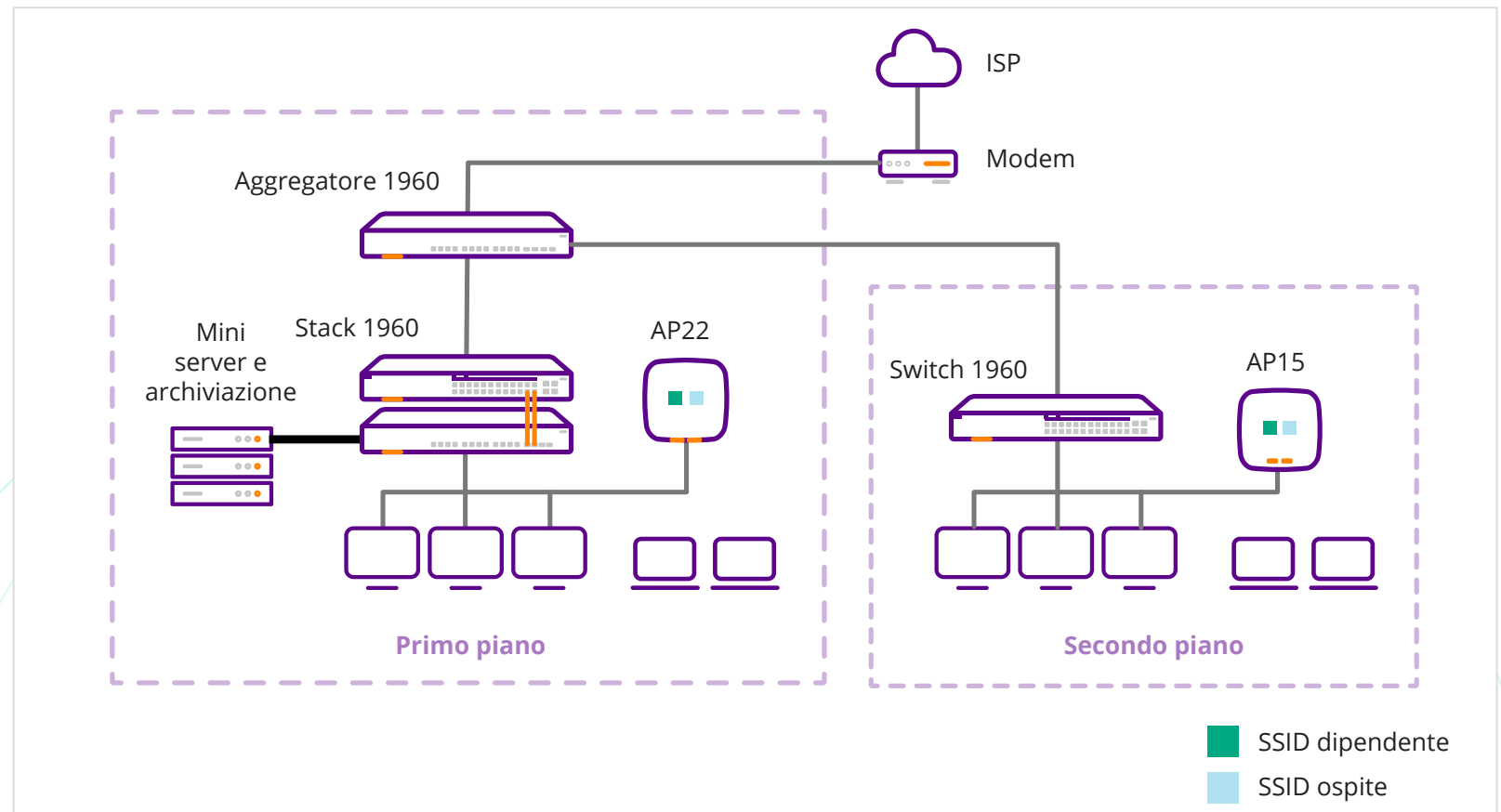
CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE



Uffici professionali

Queste aziende hanno bisogno di una rete wireless affidabile per gestire laptop a prestazioni elevate e strumenti di collaborazione interattiva vocale e video.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE** ▶

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

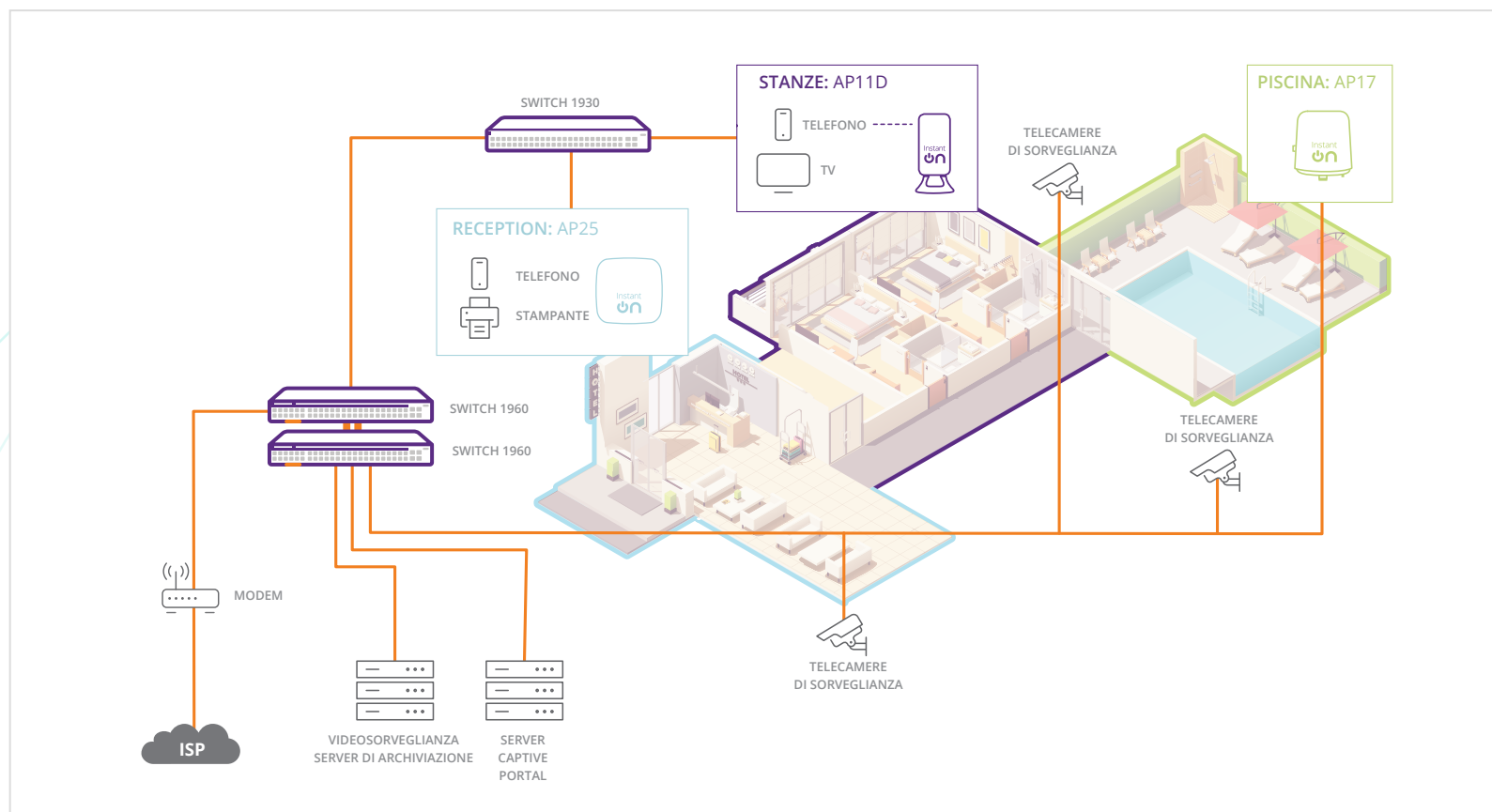
RISORSE



Settore alberghiero e vendita al dettaglio

Un'unica soluzione sia per le aree interne sia per quelle esterne del patio. I sistemi PoS mobili e altri IoT possono essere configurati su una rete separata da quella dei lavoratori e degli ospiti e possono essere gestiti da un servizio.

I clienti apprezzano la rapidità delle ordinazioni e la possibilità di pagare senza fare file. I bar vogliono creare un'esperienza straordinaria e personalizzata per i loro visitatori e ospiti con servizi come il Wi-Fi per gli ospiti, la musica di sottofondo, ecc.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE** ▶

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

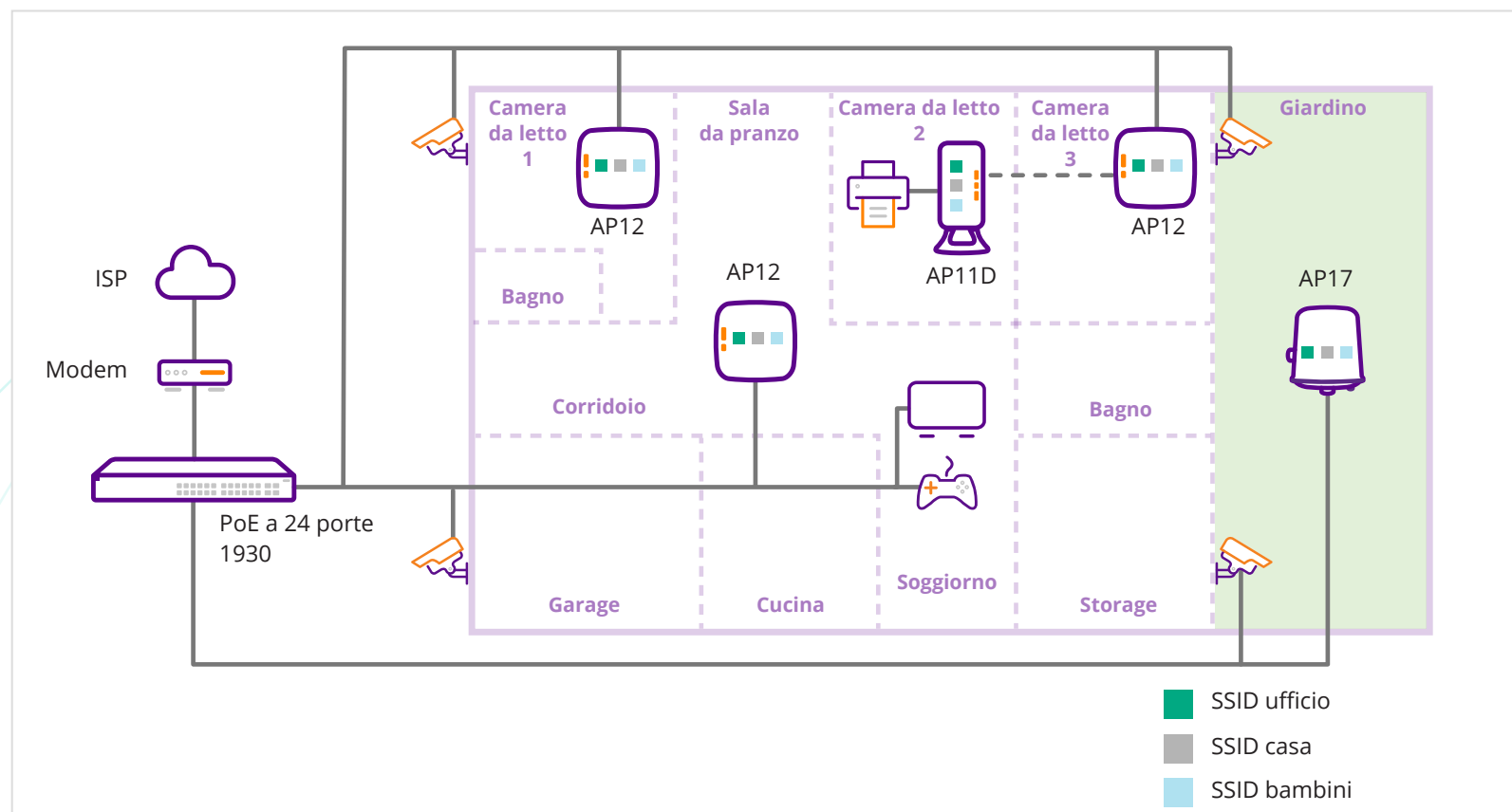
RISORSE



Lavoro da casa

Che gli utenti abbiano necessità di tenere videoconferenze o di riprodurre in streaming video per i loro bambini, non possono fare a meno di una rete affidabile.

La soluzione Instant On dà priorità alle applicazioni business-critical, in modo che le app di lavoro abbiano la precedenza. La soluzione viene fornita con un firewall integrato per proteggere dalle minacce online le informazioni personali, i dispositivi e la rete dell'utente.

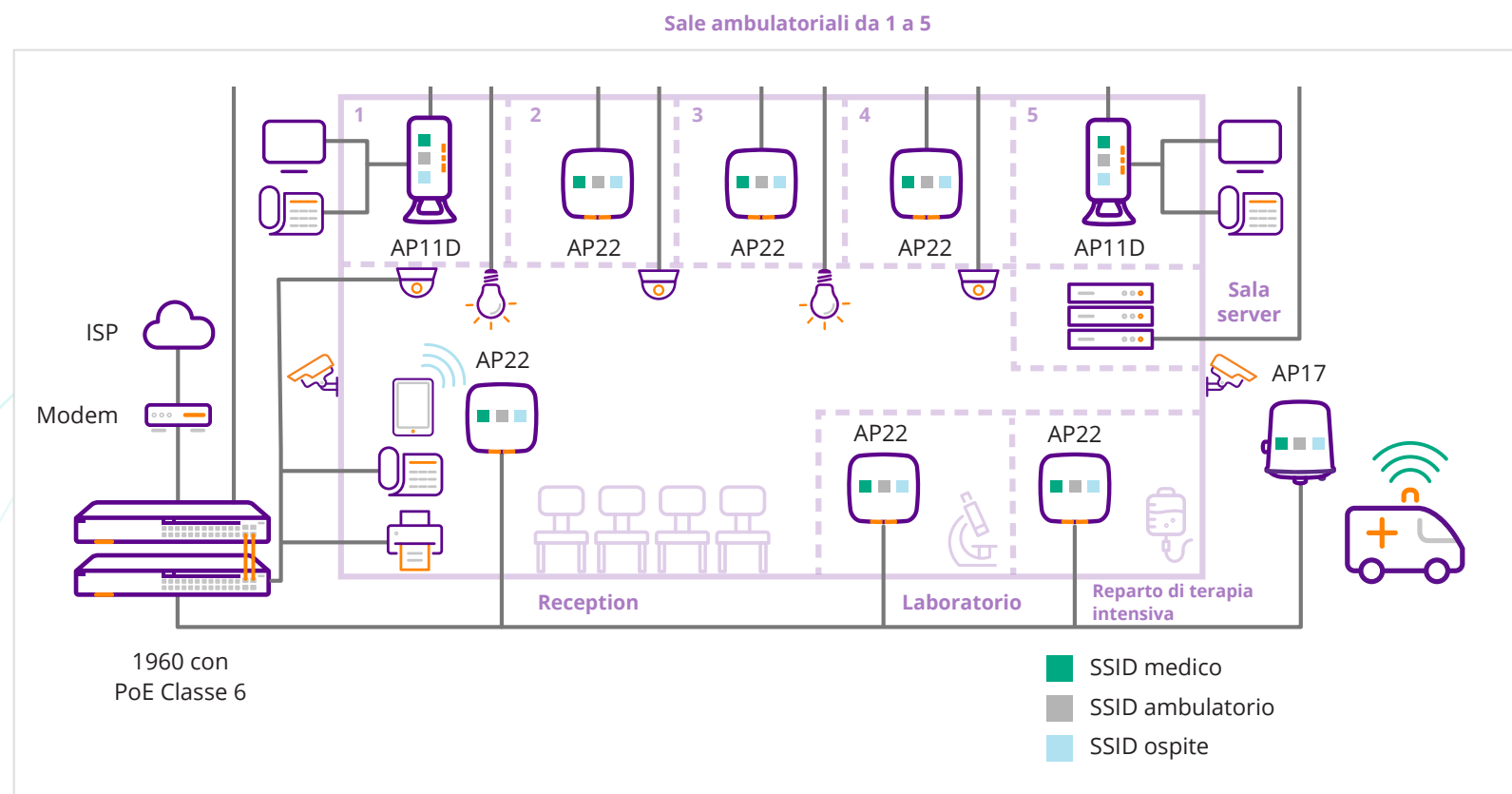




Settore sanitario

Per fornire assistenza ai pazienti, sempre più frequente gli operatori sanitari utilizzano la telemedicina, ambienti mobili e drive-thru. Per questo motivo, il reparto IT è diventato cruciale anche per il successo di questo genere di servizi.

Per assicurare che l'assistenza e le comunicazioni di natura vitale non subiscano interruzioni, le strutture sanitarie necessitano di una rete affidabile in grado di supportare applicazioni esigenti in termini di larghezza di banda, quali la telemedicina e gli ambienti mobili.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE**

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

**CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER
LE PICCOLE IMPRESE** ▶

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

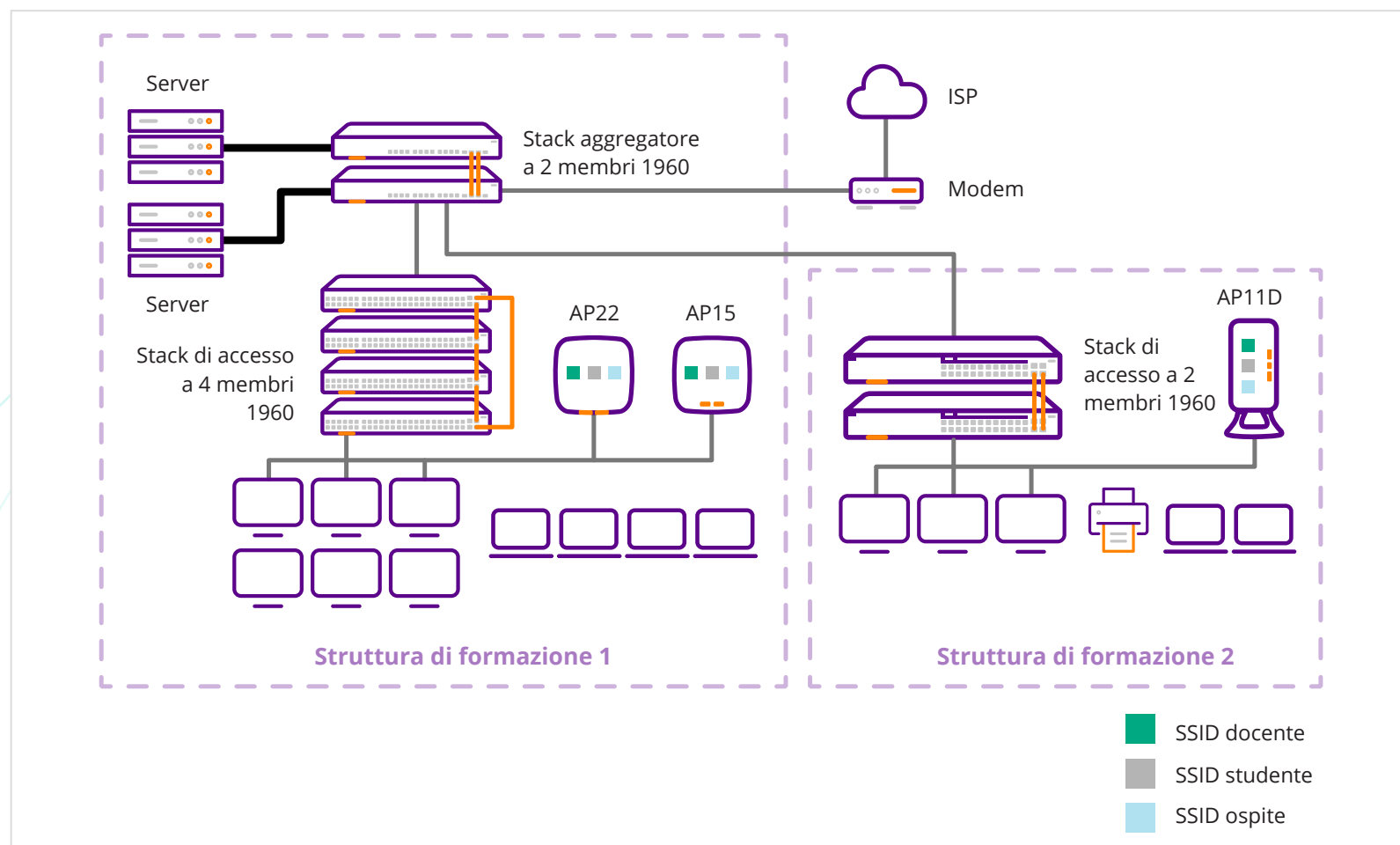
RISORSE



Settore dell'istruzione

Offri esperienze digitali sicure e di alta qualità agli insegnanti e alle università che supportano gli studenti da casa.

Gli studenti devono interagire con i docenti e possono avere bisogno di accedere a software specializzati, precedentemente disponibili solo in ambienti di laboratorio.



Case study sulle piccole imprese

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

**CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE**



SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE



everIT

everIT GmbH è un'azienda tedesca di informatica e servizi che si occupa di infrastrutture di rete, licenze software, servizi cloud e fornitura via cloud.

Verticale: Servizi e consulenza IT

Dimensioni: 11-50 dipendenti

Sfida

In qualità di piccola impresa con meno di 25 dipendenti, l'ambiente dell'ufficio domestico di everIT stava crescendo rapidamente. A causa della richiesta di connettività aggiuntiva da estendere a ogni angolo dell'ufficio domestico, era necessario sostituire una serie di ripetitori ed estensori per creare una soluzione unificata di connettività continua, sicurezza e gestione della rete migliorata.

Soluzione

Switch Aruba Instant On 1830 a 8 porte PoE e quattro Access Point AP22 per fornire una connettività veloce e una copertura robusta su 260 metri quadri di spazio abitativo e 995 metri quadri di proprietà.

Risultati

Instant On fornisce a everIT la possibilità di impostare diverse reti (SSID) con controlli di accesso gestibili e l'opzione di limitare o dare priorità alle prestazioni in determinate aree. Con gli AP22 con certificazione Wi-Fi 6, everIT è in grado di garantire una connessione stabile per gli uffici domestici e le attività quotidiane, nonostante la presenza di una moltitudine di altri dispositivi che operano sulla stessa rete.

"È la soluzione migliore che abbia mai implementato. Inoltre, non conosco altre soluzioni di portata uguale o simile che possano essere configurate tramite l'app in modo tale da poter eseguire anche le applicazioni aziendali in modo sicuro".

Simon Scheve, Amministratore delegato, everIT

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

**CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE** ▶

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE



Home Network Solutions Berkshire

Home Network Solutions Berkshire è un'azienda del Regno Unito specializzata nell'installazione di Wi-Fi ed Ethernet per abitazioni o aziende, compresi i servizi di miglioramento del Wi-Fi e l'installazione di cavi dati.

Verticale: Servizio di installazione impianti di telecomunicazione

Dimensioni: 0-10 dipendenti

Sfida

Questa piccola impresa, attenta ai costi, aveva bisogno di trovare una nuova soluzione di rete che offrisse un buon rapporto qualità-prezzo, fosse semplice e veloce da configurare e fornisse una copertura Wi-Fi affidabile che si estendesse anche all'esterno, senza abbonamento mensile.

Soluzione

Modelli Aruba Instant On:

- Access point Wi-Fi 6 AP 22
- AP11
- AP11D
- AP17

Risultati

Configurazione facile e intuitiva per l'utente. Opzione a basso costo per le aziende con budget ridotti. L'azienda britannica ora installa prodotti Instant On almeno una volta a settimana, in ambienti domestici o aziendali.

"L'access point Wi-Fi 6 AP22, in particolare, rappresenta la soluzione perfetta per i clienti che desiderano una soluzione Wi-Fi 6 completa senza dover spendere centinaia di sterline".

Huw Jones, Direttore, Home Network Solutions Berkshire

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

**CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE** ▶

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE



Radl-Stadl

Radl-Stadl è un negozio tedesco specializzato in biciclette e accessori.

Verticale: Settore retail

Dimensioni: 0-10 dipendenti

Sfida

Radl-Stadl, uno dei più grandi negozi di biciclette della Germania, stava cercando di tenere il passo con le crescenti richieste di assistenza clienti. Era necessario sostituire una rete IT obsoleta per modernizzare ed espandere l'infrastruttura IT di vendita al dettaglio e creare una connessione di rete affidabile e una solida copertura wireless.

Soluzione

Access Point Aruba Instant On per offrire un negozio online completo, welcome desk mobili e postazioni di lavoro per i consulenti per un'esperienza di acquisto sia di persona che digitale.

- AP11
- AP12
- AP15

Risultati

Ora, gli Access Point sono situati nell'area delle casse, nell'officina, nell'ufficio e nel magazzino. Per ottimizzare le prestazioni di rete, su Instant On vengono eseguite due reti separate: una per i clienti e una per i dipendenti e i dispositivi. I laptop, le stampanti, i registratori di cassa, i tablet e le telecamere di sorveglianza sono tutte sulla rete aziendale, mentre i clienti possono semplicemente collegarsi alla rete ospiti per le loro attività di navigazione personali.

"Quando, qualche anno fa, stavamo valutando una modernizzazione della vecchia rete IT, la funzionalità WLAN mesh smart di Aruba Instant On è stata particolarmente convincente. Quando mai si ha il tempo di leggere e informarsi per settimane su un nuovo servizio, e potenzialmente di rivedere tutta la propria organizzazione?"

Richard Wiblishauser, Fondatore e proprietario, Radl-Stadl

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

**SFIDE E OPPORTUNITÀ
PER LE MEDIE IMPRESE** ▶

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Sfide e opportunità per le medie imprese

Nonostante le crescenti esigenze di rete, le aziende in crescita spesso non dispongono di grandi reparti IT. Hanno bisogno di apparecchiature di rete che aiutino i piccoli team IT a svolgere la loro attività senza distrazioni. Tuttavia, nessuno, tantomeno il reparto IT di un'azienda in crescita, può permettersi di buttare via tutto e ricominciare da zero. Per far crescere il business e competere quindi con le aziende più grandi, è necessario espandere la rete esistente, soddisfare le crescenti esigenze degli utenti e migliorare la sicurezza.

Per scalare in modo intelligente la capacità della propria rete per supportare un business ibrido e digital-first, le piccole e medie imprese (PMI) hanno bisogno di partner che le aiutino a fornire una connettività costante, un servizio di prim'ordine, una migliore collaborazione tra i dipendenti e a gestire i costi.

- Il 95% dei responsabili IT e aziendali ha dichiarato che il miglioramento della rete aziendale è "estremamente o molto importante" per i piani IT³
- Oltre il 50% dei leader aziendali e tecnologici delle PMI si concentra sull'aumento dei ricavi, sul miglioramento dell'esperienza dei clienti e sull'incremento della produttività dei dipendenti³

L'aggiornamento di una rete comporta molti rischi. C'è la possibilità di una violazione della sicurezza dei dati, e il personale IT potrebbe subire forti pressioni che avrebbero conseguenze sia sui clienti sia sui dipendenti, nonché sull'efficienza e sulla redditività dell'azienda.



Analizziamo questi aspetti più da vicino per identificare le principali sfide che i tuoi clienti si trovano ad affrontare.

- **Sicurezza:** le reti sono esposte a minacce quotidiane da parte di addetti ai lavori malintenzionati o anche in buona fede, hacker e altre figure interessate ai dati dei clienti e dell'azienda.
- **Assistenza IT continua:** il monitoraggio di routine, la risoluzione dei problemi e gli aggiornamenti di una rete obsoleta affaticano il personale IT, già a corto di tempo, denaro e risorse.
- **Personale IT insufficiente:** attrarre e trattenere personale con la giusta formazione e competenza in materia di reti da affiancare al team IT già a corto di personale.
- **Connettività/velocità:** i colli di bottiglia della rete, la connettività debole e i ritardi creano problemi ai team, ai clienti, ai fornitori e incidono sulla produttività.
- **Scalabilità:** un approccio di smantellamento e sostituzione per stare al passo con l'ultima tecnologia disponibile incide sui tempi di fermo e può comportare una perdita di fatturato e un aumento delle spese per sostenere la transizione.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

**SFIDE E OPPORTUNITÀ
PER LE MEDIE IMPRESE** ▶

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Le PMI di ogni settore sentono la pressione di dover fare di più nonostante queste sfide. Ad esempio, i venditori al dettaglio devono offrire un'esperienza sempre eccellente ai clienti sia nel punto vendita sia online. Le cliniche sanitarie devono proteggere i dati dei pazienti e preservare gli standard dell'assistenza. I ristoranti hanno bisogno di ordinazioni online, soluzioni contactless e comunicazioni digitali per rimanere al passo con i tempi in un mercato competitivo.

Per dare vita a tutte queste esperienze dei clienti, le PMI utilizzano strumenti di rete IT agili e adattabili. Investendo in reti aggiornate, le PMI superano le sfide tecnologiche critiche sopra descritte perché i vantaggi di una rete migliore superano i rischi. Ampliando le proprie dimensioni, la portata e i servizi, le PMI possono godere di vantaggi quali:

- **Maggiore sicurezza:** ulteriori garanzie di sicurezza per mantenere i dati e le applicazioni al sicuro da probabili minacce.
- **Supporto alla crescita aziendale:** capacità di espandersi e scalare facilmente senza sostituire le apparecchiature per soddisfare le richieste dell'azienda, dei clienti, dei fornitori e del mercato.
- **Miglioramento della velocità della rete:** l'aumento delle prestazioni di rete facilita l'aggiunta di postazioni di rete in modo rapido e senza errori.

- **Miglioramento della produttività dei dipendenti:** le PMI hanno bisogno di semplificare l'accesso ai dati e alle applicazioni e la collaborazione tra i dipendenti, indipendentemente dalla loro ubicazione.
- **Maggiore copertura:** i colli di bottiglia possono essere evitati connettendosi alla massima velocità possibile per qualsiasi dispositivo e offrendo una solida copertura in tutta l'area aziendale, compresi gli spazi interni ed esterni.
- **Miglioramento dell'accesso alle applicazioni importanti:** configurazione e prestazioni della rete semplificate senza interrompere le attività quotidiane.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESEPANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ONACTION PARTNER
CLUBCOME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTECASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESECASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE**SFIDE E OPPORTUNITÀ
PER LE MEDIE IMPRESE** ▶

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBAPANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBACASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Se riuscirai ad aiutare le PMI tue clienti a utilizzare con successo la tecnologia di rete per cogliere le opportunità di trasformazione e creare un vantaggio competitivo, queste saranno in grado di ottenere risultati aziendali rivoluzionari come:

- Aumento della produttività dei dipendenti
- Miglioramento dell'efficienza aziendale
- Disponibilità di approfondimenti e analisi

Questi risultati ottenuti dai clienti possono aiutare anche la tua azienda:

- Aumento dei ricavi e della redditività
- Miglioramento dell'esperienza del cliente

Il tuo cliente è pronto per creare una rete migliore?

La rete del tuo cliente PMI ha un impatto su tutto: dall'esperienza dei clienti quando visitano per la prima volta il sito web, alla velocità con cui possono pagare alla cassa e molto altro. La qualità della rete influisce anche sulla sicurezza e sulla conformità dei dati, sulla produttività dei dipendenti e sul controllo dei costi.

Le domande che seguono ti aiuteranno a conversare con i clienti per determinare se sono pronti a cambiare realizzando una rete migliore. Una volta accertato che sono pronti, potrai aiutarli a trovare una soluzione di rete aziendale su misura per le loro esigenze.

DOMANDA	L'OPPORTUNITÀ
La tua azienda ha in programma di crescere?	Se i tuoi piani di crescita prevedono lo sviluppo di nuovi prodotti o servizi, una rete che non riesce a tenere il passo rallenterà lo sviluppo e i progressi.
I tuoi dati sono al sicuro?	Per mantenere al sicuro i dati dei clienti e dell'azienda, la rete deve essere protetta per ridurre al minimo le possibilità di violazione.
L'esperienza dei clienti può essere migliorata?	Una buona esperienza online o Wi-Fi per i clienti è essenziale per fidelizzarli.
Vuoi ridurre i costi?	Solo impiegando i fondi a disposizione per cogliere nuove opportunità e superare le sfide, sarai in grado di raggiungere i tuoi obiettivi aziendali.
La rete attuale è affidabile?	Una rete migliorata può automatizzare le attività di routine e la risoluzione di molte problematiche, valutare l'attività di rete per individuare eventuali anomalie e consentirti di monitorare facilmente gli utenti e le attività.
La gestione della rete è efficiente?	Se il team IT è impegnato in attività di manutenzione, risoluzione dei problemi e assistenza, è davvero difficile focalizzarsi sulle priorità della tua azienda.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA ►

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Perché scegliere Aruba

Grazie ad Aruba, i nostri switch intelligenti, scalabili e sicuri sono in grado di garantire che l'attività dei tuoi clienti sia svolta al massimo delle sue possibilità. Le nostre soluzioni di switching vanno dall'accesso entry-level all'aggregazione veloce e agli switch core resilienti, facili da implementare, scalare e gestire attraverso una singola schermata senza interrompere il flusso di lavoro quotidiano.

Aruba Wi-Fi è una combinazione di hardware e software, ottimizzata per offrire la migliore connettività possibile sia per i lavoratori da remoto sia per le filiali o i grandi campus.

I nostri Access Point possono fungere da piattaforma per l'IoT, collegando i dispositivi e trasmettendo i dati in modo sicuro, affinché le aziende non debbano implementare e gestire gateway aggiuntivi. La nostra gamma completa di Access Point e di gateway opzionali è basata sul sistema operativo Aruba e può essere gestita nel cloud o in locale.



Aruba Wi-Fi è una combinazione di hardware e software, ottimizzata per offrire la migliore connettività possibile sia per i lavoratori da remoto sia per le filiali o i grandi campus.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA ►

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Di seguito, sono riportate le proposte di valore uniche che Aruba offre alle PMI e che ci distinguono dalla concorrenza:



Livello aziendale

- Architettura unificata per rete cablata, wireless e SD-WAN
- Opzioni di gestione su cloud o in locale
- Provisioning zero-touch
- Aggiornamenti live
- Estensibilità di API e webhook



Sicurezza integrata

- Unified Threat Management
- Autenticazione
- Monitoraggio continuo
- Applicazione delle politiche
- Visibilità IoT



Connettività senza interruzioni

- Analisi avanzate per ottimizzare la connettività dei client
- Machine learning per automatizzare i canali per una migliore copertura
- Garanzia di qualità dell'applicazione



AI/ML

- 90% di velocità in più nella risoluzione delle problematiche
- 25% di aumento della capacità
- 95% di precisione nello specificare la causa principale



IoT

- Il più ampio supporto IoT
- Gestione delle operazioni IoT
- Partnership strategica con Azure
- Access Point come piattaforma IoT

I clienti possono risolvere le problematiche più rapidamente e liberare risorse IT per supportare la crescita aziendale di qualsiasi tipo, sia essa digitale, multi-sito, ibrida o di automazione. Il tutto mantenendo al sicuro il personale, i dati e i clienti grazie alla sicurezza migliore della categoria.

Gli switch di rete non devono essere sottoposti a una standardizzazione rigida. Che tu stia espandendo l'edge, l'aggregazione, il core o tutto quanto insieme, Aruba viene in tuo aiuto con apparecchiature progettate da esperti e supportate da una garanzia limitata a vita leader del settore e da servizi di assistenza globale senza necessità di licenze software per gli switch.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA ►

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Gestione della rete

Aruba Central per le aziende in crescita

Aruba Central è una soluzione di gestione cloud-native progettata per aiutarti a implementare rapidamente, monitorare e mantenere la tua rete end-to-end tramite:



La gestione da una singola schermata: monitoraggio e gestione di un'intera rete su più sedi, il tutto da un'unica dashboard.



Provisioning zero-touch: implementazione plug-and-play per le nuove apparecchiature di rete con modelli di configurazione o menu a interfaccia grafica per applicare le impostazioni comuni.



Ottimizzazione delle prestazioni di rete: analisi dettagliate e strumenti basati sull'IA per monitorare, risolvere i problemi e migliorare continuamente le prestazioni.



Accelerazione delle operazioni di routine: flussi di lavoro guidati passo-passo per le operazioni più comuni come l'onboarding di nuovi dispositivi per ridurre il tempo e le risorse impiegati in operazioni ripetitive.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA ►

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Riconoscimenti del settore

Aruba è un leader riconosciuto nel settore delle reti cablate e Wi-Fi che vanta oltre 17 anni di comprovata innovazione.

Per 17 anni, Aruba è stata inserita nel Quadrante Magico di Gartner¹. Più recentemente, ci siamo aggiudicati la posizione più a destra sull'asse "Completezza della visione" per l'infrastruttura di accesso wireless LAN e cablato.

Inoltre, Aruba ha ricevuto i punteggi prodotto più alti per tutti i casi d'uso dell'infrastruttura di accesso wireless LAN e cablato nel resoconto di Gartner delle capacità critiche per la categoria.



Per 17 anni, Aruba è stata
inserita nel Quadrante
Magico di Gartner.

¹ I 15 anni di posizionamento di Aruba comprendono HPE (Aruba) nel Quadrante Magico per l'infrastruttura di accesso wireless LAN e cablato dal 2015 al 2020 (6 anni), Aruba Networks nello stesso Magic Quadrant dal 2012 al 2014 (3 anni) e nel Magic Quadrant per l'infrastruttura di accesso wireless LAN dal 2006 al 2011 (6 anni).

Perché diventare partner di Aruba

Offri esperienze dall'edge al cloud e as-a-service di alto livello come partner Aruba. Accedi a nuove opportunità, incentivi e premi, creando un chiaro percorso di crescita per la tua attività.

Creiamo esperienze digitali intelligenti fornendo una rete di prossima generazione, cloud-native, gestibile tramite software e progettata per il mobile e l'IoT. Unisciti a noi come partner Aruba e otterrai la tecnologia, gli strumenti e, soprattutto, il supporto per capitalizzare tutto ciò che possiamo offrirti, tra cui:

Nuovi clienti

Diventa uno "sportello unico" per le esigenze di rete del tuo cliente offrendogli una soluzione end-to-end intelligente per piccole e medie imprese, semplice e sicura. Potrai inoltre far crescere la tua attività di servizi offrendo consulenza e assistenza dal valore aggiunto e indicazioni su aggiornamenti e nuove implementazioni.

Ricavi

Offrendo servizi a valore aggiunto, potrai gestire in remoto reti Wi-Fi per ospiti e reti Instant On multiple per clienti finali diversi, sfruttando al contempo le integrazioni di terze parti come nuovi flussi di entrate.

Vantaggi competitivi

Sorpassa la concorrenza offrendo una soluzione cablata e wireless unificata e sicura per supportare le esigenze IT e aziendali attraverso il più ampio portfolio di AP Wi-Fi 6, che comprende soluzioni per interni, esterni e aree pericolose (certificazione Zona 2). Abbiamo già detto che la nostra soluzione Wi-Fi incredibilmente sicura è stata scelta dalle principali organizzazioni di servizi finanziari e governative?

Perché non abbiamo rivali

Solo Aruba è in grado di fornire soluzioni di rete su misura per le piccole imprese per la scalabilità. A differenza della concorrenza, Aruba offre un'architettura unificata di soluzioni di rete cablate e wireless con supporto IoT completo, sicurezza solida, implementazione flessibile, API estensibili e dispositivi certificati Wi-Fi 6 e 6E.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

**PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA** ▶

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

**PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA** ▶

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Panoramica della linea di prodotti di Aruba

Gli Access Point, gli switch e i gateway di Aruba eliminano i colli di bottiglia e consentono ai clienti di implementare e gestire al meglio le proprie reti ad alta velocità con la sicurezza migliore della categoria, prestazioni di rete affidabili e scalabilità flessibile.

Gateway sicuri

I gateway della serie 9000 di Aruba rendono la rete solida, sicura e resiliente per gli utenti in tutte le filiali e nelle reti del campus in espansione, indipendentemente dal fatto che si connettano tramite rete cablata, wireless o WAN. Unifica WLAN, LAN, SD-WAN e sicurezza per le aziende distribuite, configura e gestisci facilmente i gateway con Aruba Central e semplifica l'installazione in loco con un semplice installatore mobile.



Serie 9000 di Aruba —
la serie 9000 offre un roaming
L2/L3 senza interruzioni per
migliaia di utenti o dispositivi
client.



Serie 9200 di Aruba —
i gateway in campus della
serie 9200 sono scalabili per
supportare fino a 2.048 AP e
32mila dispositivi. L'assistenza
IT in loco non è più necessaria
grazie all'affidabilità 24x7, agli
aggiornamenti in tempo reale e
alla connettività always-on con
provisioning zero-touch.

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA ▶

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Switch gestiti nel cloud

Ottieni la velocità, la scalabilità e l'affidabilità di cui hai bisogno per i dispositivi IoT, gli access point e gli altri dispositivi delle tue filiali e della tua azienda di medie dimensioni.



Serie CX 6000 di Aruba — Gli switch di livello 2 sono pronti per una rapida implementazione e dispongono di una grande quantità di PoE per connettere e alimentare in modo sicuro Access Point, dispositivi client e IoT con una connettività semplice, affidabile ed economica.



Serie CX 6100 di Aruba — Questi switch di livello 2 sono veloci da implementare, forniscono prestazioni più rapide e inviano una grande quantità di PoE per alimentare i dispositivi connessi per una connettività affidabile e uplink da 10 GbE



Serie CX 6200 di Aruba — Offrono uplink ad alta velocità pronti all'uso e una risoluzione dei problemi, una visibilità e un'analisi senza precedenti grazie allo stacking a 8 membri, allo switching di livello 3, alle analisi di onboarding con NA e a un budget di alimentazione PoE maggiore.



Serie CX 6300 di Aruba — Connettività multi-gigabit a prestazioni elevate, 60 watt di PoE always-on e analisi di onboarding per una rapida risoluzione dei problemi con switch impilabili moderni, flessibili e intelligenti.



PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA ▶

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE

Access point Wi-Fi 6 ad alta velocità

Fornisci una copertura di rete end-to-end con gli AP certificati Wi-Fi 6 di Aruba e la loro connettività sicura, intelligente e ininterrotta garantita in siti indoor, outdoor e remoti.



AP per ambienti interni serie 500 di Aruba — Ideale per ambienti interni come negozi di vendita al dettaglio e cliniche, la serie 500 offre una connettività wireless semplice e sicura.



AP per campus Wi-Fi 6 serie 530 di Aruba — Ideale per ambienti interni ad alta densità come ospedali e campus di sedi principali, la serie 530 offre una connettività wireless sicura, multi-utente e a prestazioni elevate.



AP per ambienti interni serie 510 di Aruba — Ideale per ambienti interni a densità media come uffici e aule scolastiche, la serie 510 è progettata per offrire una connettività wireless veloce e sicura.



AP Wi-Fi 6 serie 560 di Aruba — Per una connettività affidabile in ambienti esterni difficili, la serie Aruba 560 è in grado di resistere a temperature estreme, umidità costante e contaminanti aerei.

Case study sulle medie imprese

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

**CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE** ▶

RISORSE



Eskridge Lexus

Concessionaria automobilistica statunitense di alto livello che vende veicoli nuovi e fornisce assistenza a oltre 27.000 veicoli all'anno.

Verticale: Vendita e riparazione di autoveicoli

Dimensioni: 50-100 dipendenti

Sfida

Sebbene Eskridge Lexus disponesse di una soluzione wireless esistente, quest'ultima era sempre più instabile, con cadute di connessione nel reparto assistenza e nelle vendite. Oltre a migliorare la rete preesistente nelle aree di servizio e creare una solida rete per gli ospiti, la struttura aveva bisogno di Access Point in grado di resistere a fluttuazioni di temperatura estreme, come quelle esterne, a un costo contenuto.

Soluzione

AP per interni 802.11ac Wave 2 di Aruba
AP per esterni 802.11ac di Aruba

Risultati

Il personale e gli ospiti possono accedere alle risorse di rete di cui hanno bisogno senza frustrazioni:

- Wi-Fi abilitato 802.11ac di Aruba ad alta densità che copre le strutture di vendita e di assistenza.
- Soluzione di autoprovisioning zero-touch per un'implementazione e una gestione semplificate
- Rete separata per gli ospiti con connettività a prestazioni elevate
- Access Point in grado di resistere a condizioni ambientali estreme.
- Aggiornamenti e build-out plug & play

"Il nostro Wi-Fi Aruba Instant fornisce una soluzione elegante e semplificata che soddisfa le esigenze attuali e ci permette di innovare nel tempo."

Wes Boles, Responsabile dell'assistenza e amministratore di sistemi informatici, Eskridge Lexus

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

**CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE** ▶

RISORSE



StageVision

Società canadese di tecnologia per eventi che crea e gestisce trasmissioni mediatiche personalizzate e migliaia di eventi dal vivo ogni anno in tutto il mondo.

Verticale: Servizi per eventi

Dimensioni: 200 dipendenti

Sfida

Con il passaggio globale agli eventi virtuali, StageVision doveva aiutare i clienti a cambiare rotta per garantire che gli eventi virtuali e ibridi rimanessero divertenti e informativi. Per soddisfare le esigenze dei clienti, è stato necessario adottare e progettare una soluzione di rete cablata completa che permettesse di supportare applicazioni specializzate di trasmissione video digitale, tra cui:

- Modernizzazione della rete per supportare le trasmissioni video digitali.
- Una soluzione consapevole del protocollo PTP (Precision Time Protocol).
- Supporto dell'infrastruttura e degli strumenti di produzione dell'industria dei media.

Soluzione

Switch serie 2930M di Aruba

Risultati

- Creazione di una rete ridondante, ad alta disponibilità e a prestazioni elevate per supportare produzioni video ad alta definizione.
- Miglioramento dell'affidabilità della sincronizzazione dell'orologio PTP per tutti i dispositivi audio e video su IP (Audio and Video over IP, AVoIP).
- Compatibilità con un sistema di rete AV convergente GHOST di Agora.
- Capacità di adattare rapidamente le configurazioni delle porte alle modifiche quotidiane.
- Miglioramento della sicurezza dei dati per le informazioni dei clienti e l'integrità degli eventi.
- Standardizzazione su un'unica soluzione end-to-end per ridurre al minimo il carico amministrativo.

"La nostra moderna rete cablata di Aruba ci consente di continuare a definire gli standard del settore della trasmissione per fornire ai clienti l'eccellenza nella produzione video e nella gestione degli eventi."

Bryce Engleman, Presidente della divisione "Staging", StageVision

PANORAMICA DEL
MERCATO DELLE PICCOLE
IMPRESE

PANORAMICA DELLA
LINEA DI PRODOTTI ARUBA
INSTANT ON

ACTION PARTNER
CLUB

COME AVVIARE LE
CONVERSAZIONI GIUSTE

CASI D'USO E SCENARI DI
IMPLEMENTAZIONE PER LE
PICCOLE IMPRESE

CASE STUDY SULLE
PICCOLE IMPRESE

SFIDE E OPPORTUNITÀ PER
LE MEDIE IMPRESE

PERCHÉ SCEGLIERE ARUBA

PERCHÉ DIVENTARE
PARTNER DI ARUBA

PANORAMICA DELLA LINEA
DI PRODOTTI DI ARUBA

CASE STUDY SULLE MEDIE
IMPRESE

RISORSE ▶

Risorse

- **Partner Ready Portal:** Accesso basato sul web alle risorse per il successo delle vendite necessarie ai partner di canale Aruba, tra cui Arubapedia.
- **Portale ACTION Partner Club**
- **Community HPE e Community Airheads di Aruba:** Ricevi risposte tecniche e partecipa alla conversazione con i tuoi colleghi
- **App mobile di Aruba:** L'app Aruba Instant On integra gli Access Point Aruba Instant On per configurare, gestire e risolvere i problemi della rete Wi-Fi da qualsiasi luogo e in qualsiasi momento. Disponibile su Google Play e Apple App Store.
- **Il mio portale di apprendimento:** La tua esperienza di certificazione e apprendimento personalizzata

Channel Account Manager interni dedicati e team dei principali distributori per aiutarti a concludere nuovi accordi

Pagine Arubapedia:

- **Pagina evergreen Instant On**
- **Campagna "Lascia che sia la rete a parlare per sé".**
- **Pagina evergreen PMI M**
- **Campagna "Grandi leghe PMI M"**

Fonti

1. IDC 2022, Il futuro dell'edge aziendale connesso
2. <https://www.isemag.com/5g-6g-and-fixed-wireless-access-mobile-evolution/article/14266531/are-we-ready>
3. <https://www2.deloitte.com/us/en/insights/industry/technology/technology-media-and-telecom-predictions/2022/wifi6-vs-5g-essential-partners-in-the-next-generation.html>
4. Sondaggio online a 150 decisori aziendali e 150 decisori IT di aziende statunitensi con 100-999 dipendenti a tempo pieno. Il sondaggio è stato condotto dal 23 settembre al 4 ottobre 2021.
5. Presentazione ai clienti della soluzione Aruba Instant On (cablata e wireless)
6. Report Spiceworks: The 2022 State of IT in Enterprises vs. SMBs
7. Report SMB-Gr: 2021 Top 10 SMB Technology Business Trends
8. FutureScape: Worldwide Small and Medium-Sized Business 2021 Predictions
9. Gruppo PMI, gennaio 2020
10. Statista
11. Prospettive di Verizon per le piccole e medie imprese aprile 2022
12. <https://www.smb-gr.com/reports/smb-directions-for-the-future-of-work/> SMB Group 2022



© Copyright 2023 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Le informazioni contenute in questo documento sono soggette a modifiche senza preavviso. Le uniche garanzie applicabili ai prodotti e servizi Hewlett Packard Enterprise sono indicate nelle dichiarazioni esplicite sulla garanzia che accompagnano detti prodotti e servizi. Nulla nel presente documento costituisce una garanzia aggiuntiva. Hewlett Packard Enterprise non è responsabile per errori tecnici o editoriali, né per omissioni, ivi contenuti.